

# 「おうちプリント」

## なんかしないで お店に持つてきなさい！

町のお店  
編

よいお店プリントにはツーカーの仲の「なじみの写真屋」が欠かせない。特に関西の店には客どもつぶりつきあう写真文化が根づいているという。

西宮市の「フォト・レディー」



いい店には口コミで遠方からも客が集まる  
篠原街からは離れており、近所の人しか知らない立地にもかかわらず、ウワサを聞きつけて京都や奈良、岡山からも客が来る

の店主、高岡ヒロカズさんは、印刷会社で製版フィルムの現像に携わりながら、カメラマンとしてスタジオの運営を行っていたという経歴を持つ。

一念発起、写真店を開いたの

は、あの阪神大震災の2年前の1993年だった。「店の眞トに活動筋筋が通っていた」が、奇跡的に建物は無事だった。

住宅地のど真ん中という立地

でありながら、遠くは和歌山や京

都、奈良からも客がやって来る。

ちなみに、店名の「レディー」は、

貴婦人のLadyではなく、Re

ady Go！（よーい、ドン！）

のレディーだ。

よい作品は  
まず2し判に「プリント

デジタル写真のプリントの場

合、撮影したままのSDカードを

持ってくる客が多いという。高岡

さんはパソコンで画像を開き、客

と一緒に写真を選び、「いいなど

思うものは、ここで全部2し判に

もうからない」と答う。

2し判といえども手間を惜し

まないのは、「ひと手間かけたら、

プリントのよさみたいなものが

伝わる」からだ。「2し判にけば

してあれば、もし撮影データをな

くしたとしても「プリントを原版

にしてプリントできる」という理

由もある。実は、デジタル時代で

ても高岡さんは、黙つて任せてい

るわけではない。

客が「もうちょっと何とかなら

ないの？」という場合は、それを

プリントのオペレーターに直接伝

える。「撮影者が何を訴えたいか、

ポイントを伝えるとオペレーター

もプリントしやすい」からだ。そ

の指示は事前に客にも説明する

ので「お客様からの返品はない



プリント前の「ひと手間」  
「プリント前のひと手間で作品の価値  
を高めるのが写真」と話す高岡さん

独自のハンコを写真家に  
ラボに相談を明確に伝えるために考  
えた、その後、一般に広まったハンコ

合は、撮影したままの画像を見ながら「この赤のにこりを抜いてやれば主題に観点がいく」というような説明をし、客に理解してもらう努力を惜しまない。

「自分で手間ひまかけて何枚も焼き直すのなら、店にまかせてくれたらいんす。写真というのは撮ってナンボ。ぜひ撮るほうに熱中してほしい」

画像を修整したほうがよい場合は、撮影したままの画像を見ながら「この赤のにこりを抜いてやれば主題に観点がいく」というよう説明をし、客に理解してもらう努力を惜しまない。

「自分で手間ひまかけて何枚も焼き直すのなら、店にまかせてくれたらいんす。写真というのは撮ってナンボ。ぜひ撮るほうに熱中してほしい」

です」と言い切る。

「でも、僕が見て、ラボへ送り返して焼き直しはあります」ということで、フォト・レディーでは事前に納期を伝えることはなく、プリントが仕上がるてから電子メールや電話で客に連絡するスタイルをとっている。

「でも、僕が見て、ラボへ送り返して焼き直しはあります」ということで、フォト・レディーでは事前に納期を伝えることはなく、プリントが仕上がるてから電子メールや電話で客に連絡するスタイルをとっている。

工場が閉鎖され、東京工場へ統合された現在、四切以上の注文は、フィルム、デジタルとも東京に送られプリントされる。とはいっても高岡さんは、黙つて任せているわけではない。

客が「もうちょっと何とかならないの？」という場合は、それをプリントのオペレーターに直接伝える。「撮影者が何を訴えたいか、ポイントを伝えるとオペレーターもプリントしやすい」からだ。その指示は事前に客にも説明するので「お客様からの返品はない